

CILAT JANË SFIDAT E RRITJES SË NVM-ve?

CILAT JANË STRATEGJITË E RRITJES SË NVM-VE?

A KANË NEVOJË NVM-të TË RRITEN?



Picture: HBR.org

TREGUESIT E RRITJES

1) FINANCIARË

- Qarkullimi
- Punësimi
- Fitimi
- Bilanci i gjendjes
- Kapitali
- Kapitali qarkullues
- Asetet fikse
- Investimet e reja
- Vlera e kompanisë
- Profitabiliteti

1

2) TË TJERË

- Rritja e shitjeve
- Rritja e numrit të klientëve
- Branding
- Tregjet e reja
- Produkte të reja
- Dyqane të reja
- Ulje në kosto
- Produktiviteti
- Zhvillimi i HR
- Pronat e paprekshme

2



TREGUESIT E RRITJES

1) FINANCIARË

- Qarkullimi
- Punësimi
- Fitimi
- Bilanci i gjendjes
- Kapitali
- Kapitali qarkullues
- Asetet fikse
- Investimet e reja
- Vlera e kompanisë
- Profitabiliteti

1

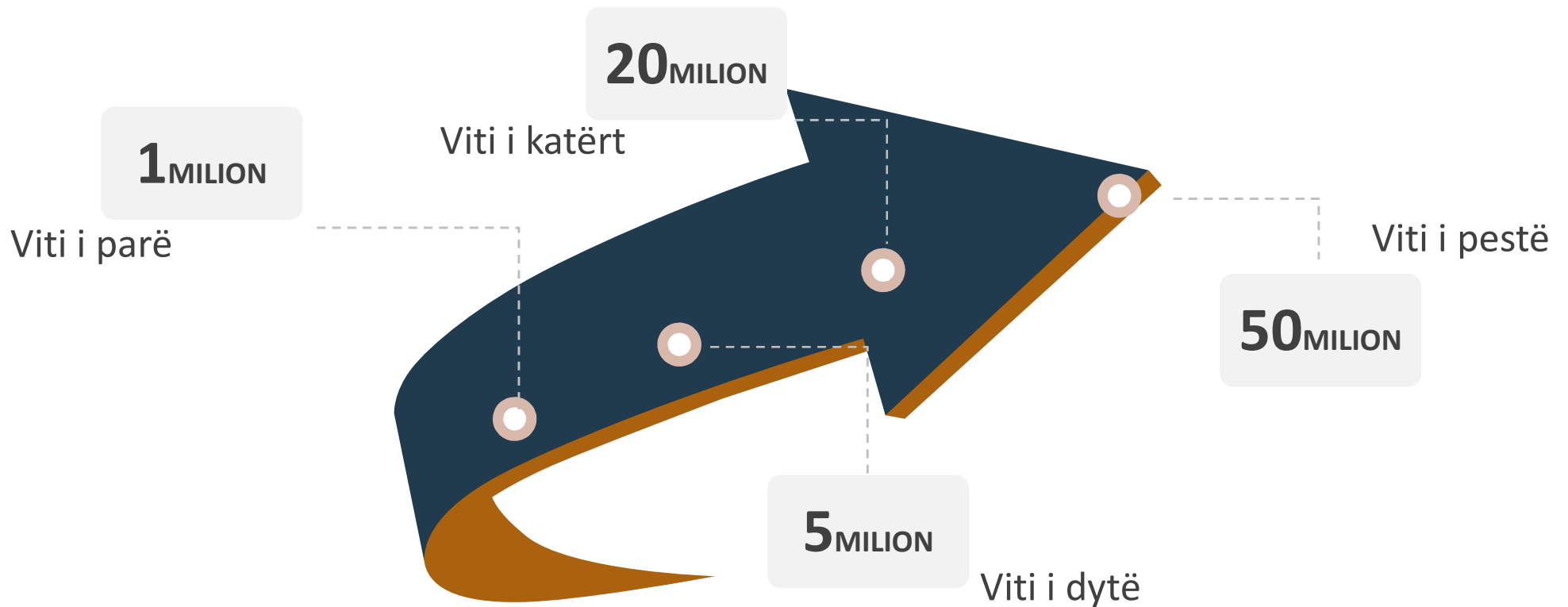
2) TË TJERË

- Rritja e shitjeve
- Rritja e numrit të klientëve
- Branding
- Tregjet e reja
- Produkte të reja
- Dyqane të reja
- Ulje në kosto
- Produktiviteti
- Zhvillimi i HR
- Pronat e paprekshme

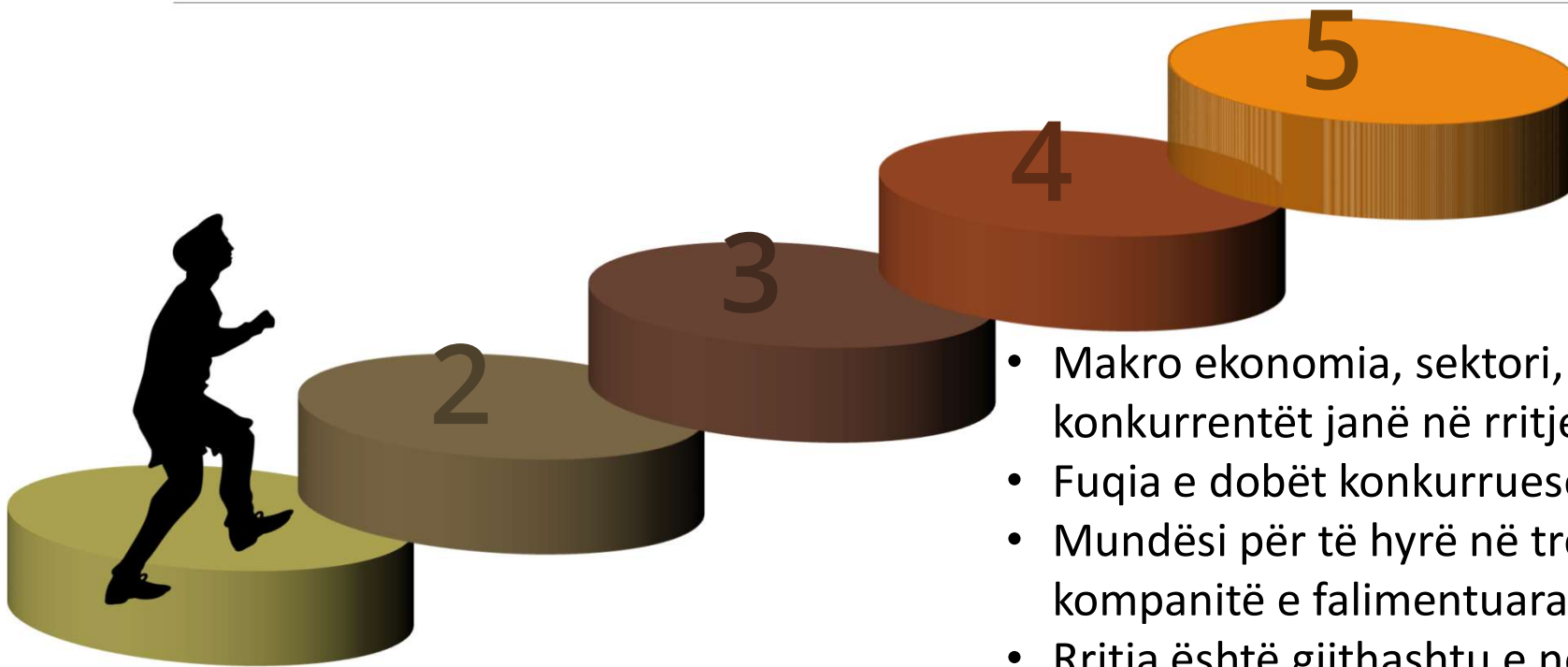
2

AVANTAZH KONKURUES I QËNDRUESHËM

A KANË NEVOJË NVM-të TË RRITEN?



A KANË NEVOJË NVM-të TË RRITEN?



- Makro ekonomia, sektori, tregu dhe konkurrentët janë në rritje.
- Fuqia e dobët konkurruese pa rritje
- Mundësi për të hyrë në tregjet e lëna nga kompanitë e falimentuara
- Rritja është gjithashtu e nevojshme për të ruajtur pozicionin aktual.

NVM-të NUK DUAN TË RRITEN	NVM-të DUAN TË RRITEN	
Vetëkënaqësia	Për të shitur më shumë dhe për të relaksuar rrjedhën e parave	Për të marrë pjesë në projekte më të mëdha
Rreziku, stresi, ngarkesa e punës	Për të ulur kostot	Për të motivuar punonjësit
Mungesa e burimeve (HR, kapital, njohuri)	Për t'u bërë më konkurrues	Për të joshur talent të ri
Mungesa e visionit	Për të pasur një bazë të fortë financiare	Për t'iu bashkuar ligës së liderëve
Ngurrimi për t'i dhënë autoritet të tjerëve	Për të balancuar rreziqet e tregut	Për t'i dhënë më shumë shoqërisë
Problemet Ligjore		

FAKTORËT QË PENGON RRITJEN

- Vizioni i pronarit-menaxherit, gabimet e tyre
 - Mungesa e një strategjie dhe një modeli biznesi
 - Mungesa e infrastrukturës (teknologji, sistem)
 - Mungesa e kapitalit
- 

FAKTORËT QË PENGON RRITJEN

- Mungesa e stafit të kualifikuar
- Mungesa e njohurive të marketingut
- Mungesa e njohurive rreth klientit
- Dështimi për t'i përcjellur konkurrentët

SFIDAT QË HASEN GJATË PROCESIT TË RRITJES

- Rritja e shpenzimeve operative
 - Impakti në qarkullimin e parasë
 - Vështirësi për të gjetur staf të kualifikuar
 - Kundërsulme nga konkurrentët
 - Mungesa e aftësive për të zbatuar një proces të planifikuar
- 

SFIDAT QË HASEN GJATË PROCESIT TË RRITJES

- Mungesa e njohurive rreth teknologjive të reja
 - Mungesa e njohurive rreth tregut
 - Vështirësi për tu qasur në fonde
 - Rreziku i hyrjes në borxhe ekstreme
- 

SKENARËT E RRITJES

- ✓ Nuk ka rritje
- ✓ Rritje në mënyrë lineare
- ✓ Rritja e bazuar në mundësi vs. rritje e planifikuar vs. rritje spontane (gjenerike).
- ✓ Rritje e shpejtë
- ✓ Rritja organike vs. M&A (bashkimet dhe blerjet)

